
Vyjednávání jako komunikační technika

Vyjednávání jako komunikační technika

Kurz je zacílen na nejpoužívanější vyjednávací styly – konzultativní a poziční vyjednávání a jejich dílčí techniky, kterými lze snáze dosahovat cílů prostřednictvím interakce s druhou stranou. Pozornost je zaměřena na kladení silných otázek, které zvyšují pravděpodobnost dohody v komunikaci, na jednotlivé kroky vyjednávání a na jejich klíčové fáze. Součástí kurzu jsou modelové situace a hry.

Termín: 18.3.2022

Čas: 12.30 - 16.30 hod.

Místnost: MS Teams

Lektor: PhDr. Ivana Šípová, Ph.D.

Registrace: [Zde](#)